

Als traditionsreiches Familienunternehmen zählt die Jacobi Firmengruppe zu den stärksten Mittelständlern der deutschen Dachziegelbranche. Rund 420 Mitarbeiter an insgesamt zwei Produktionsstandorten tragen täglich zu qualitativ hochwertigen Tondachziegel-Produkten und zu kundennahen Serviceleistungen bei. Das ausgewogene Sortiment, mit über 20 Dachziegelmodellen und 50 hochwertigen Oberflächen, wird ausschließlich in Deutschland gefertigt. Die Dachziegel finden ihren Einsatz sowohl in modernen Architekturprojekten, in der Sanierung sowie in der anspruchsvollen Denkmalpflege. Mit dem Solardachziegel Stylist-PV wird Photovoltaik auf dem Dach auf ästhetische Art und Weise in Szene gesetzt.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

**Fachberater im Außendienst (m/w/d) für die Region Mecklenburg-Vorpommern**  
**Gebietsgrenzen: A19 – Rostock-Wittstock/Ludwigslust, bis Perleberg im Süden sowie Landesgrenze zu Schleswig-Holstein und Niedersachsen**

Ihr Profil:

Sie bezeichnen sich selbst als ausgewiesenen Verkaufsprofi, Verkaufen ist Ihre Leidenschaft, wirtschaftliches Denken liegt Ihnen im Blut. Sie bringen mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst mit, bevorzugt in der Baustoffindustrie oder dem Baustoffhandel. Idealerweise verfügen Sie über eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im handwerklichen oder kaufmännischen Bereich und bringen ein technisches Grundverständnis für das Thema Dach mit.

Die Herausforderung Neukundenakquise meistern Sie genauso, wie die Pflege von Bestandskunden. Sie sind aufgeschlossen, und der sichere Auftritt im Verkaufsgespräch mit unterschiedlichen Zielgruppen ist Ihnen vertraut. Ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft und eine selbstständige, genaue Arbeitsweise sowie die Fähigkeit zur Teamarbeit runden Ihr Profil ab.

Für kurze Anfahrtswege sollte Ihr Wohnort idealerweise in einer der vorgenannten Regionen liegen.

Ihre Aufgaben:

- Fachspezifische Beratung und Betreuung unserer Kunden aus dem Dachhandwerk, dem Bedachungsfachhandel, dem allg. Baustoffhandel, Bauherren sowie Architekten & Behörden
- Intensive Zusammenarbeit mit Ihrem Verkaufsleiter
- Neukundenakquise: Erweiterung unseres vorhandenen Kundenstammes
- Selbstständige Außendienstarbeit, inklusive eigenständiger Routenplanung
- Präsenz auf Messen und Kundenveranstaltungen
- Präsentation unserer Produkte, Schulungen und Vorträge

Unser Angebot:

Wir bieten Ihnen einen sicheren Arbeitsplatz bei einem starken Mittelständler der deutschen Dachziegelbranche mit attraktivem Gehaltssystem und Firmenwagennutzung auch im Privaten. Eine intensive Einarbeitung sowie ein angenehmes Betriebsklima erwarten Sie außerdem bei der Jacobi-Firmengruppe.

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (max. 6MB) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail [bewerbung@dachziegel.de](mailto:bewerbung@dachziegel.de).

Für Informationen zur Verarbeitung Ihrer Daten im Bewerbungsverfahren verweisen wir auf die Datenschutzerklärung auf unserer Website unter [www.dachziegel.de/datenschutzerklaerung/](http://www.dachziegel.de/datenschutzerklaerung/).